



Comunicato stampa

## Ripartono i Business Matching di SACE con un roadshow dedicato alle PMI che esportano in Cina

- Cinque giornate di incontri e Business Matching tra Roma, Bologna e Milano per rafforzare la collaborazione a supporto dell'export delle PMI italiane in Cina

**Roma, 6 settembre 2023** – Creare relazioni e nuove opportunità di business per le PMI che esportano in Cina, questo l'obiettivo del roadshow organizzato da SACE con SUMEC, nell'ambito del programma di Business Promotion e con la Rete Internazionale di SACE che offre la possibilità alle imprese italiane di entrare in contatto top buyer esteri, presentare le proprie tecnologie e i propri servizi e facilitare le relazioni commerciali.

SUMEC International Technology Co è il principale importatore di macchinari (70% della quota di mercato) e uno dei tre principali agenti di gara in Cina con una base clienti di oltre 20.000 aziende manifatturiere. SACE e SUMEC hanno una partnership consolidata, che ha permesso a diversi esportatori italiani di incrementare il proprio business in Cina, anche attraverso soluzioni finanziarie dedicate e grazie al supporto dell'ufficio di SACE a Shanghai, punto di riferimento strategico che mette a disposizione delle imprese l'esperienza e le competenze di SACE unite al valore aggiunto di un presidio fisico sul territorio.

Il roadshow prevede cinque giornate di eventi con incontri, business matching e workshop che coinvolgeranno le sedi di SACE a Roma e Milano per fare tappa al FARETE networking event di Bologna e al Plast Trade Show di Milano, oltre ad altri importanti eventi organizzati in collaborazione con player del sistema economico italiano come Confindustria Emilia e Assolombarda. Durante gli incontri, PMI ed esportatori italiani potranno accedere a sessioni one to one con SUMEC e una delegazione di grandi aziende manifatturiere cinesi con un fatturato totale di 50 mld euro interessati a diversi settori della meccanica italiana. Le PMI avranno così l'opportunità di stabilire un contatto diretto con il potenziale buyer per ottenere informazioni su futuri piani di investimenti e sulle modalità di accredito nell'albo fornitori.

“In un mercato globale sempre più complesso, noi di SACE siamo convinti che la formazione, la conoscenza e la costruzione di un network di relazioni possano giocare un ruolo chiave”, ha dichiarato **Antonio Frezza, Chief Marketing and Sales PMI di SACE**. “Per questo motivo, accanto alle soluzioni assicurativo-finanziarie, abbiamo sviluppato una serie di iniziative di accompagnamento per le PMI italiane che vogliono intraprendere il processo di internazionalizzazione e rafforzare la propria presenza sui mercati internazionali. Eventi di Business Matching come questi con SUMEC rappresentano un

ulteriore strumento che noi di SACE, in linea con il piano industriale INSIEME 2025, mettiamo a disposizione delle imprese che vogliono crescere in un mercato ricco di opportunità come quello cinese”.

Il supporto di SACE a favore delle PMI si declina, infatti, anche attraverso le iniziative di business matching che rappresentano il nucleo delle attività di Business Promotion, il programma gratuito finalizzato a sviluppare le opportunità di crescita all'estero di filiere e aziende italiane. Tali attività si svolgono in sinergia con altri attori del Sistema Italia quali Ambasciate, ICE e Associazioni di settore del Sistema Confindustria.

SACE promuove costantemente incontri di business matching, coinvolgendo primari buyer provenienti da Paesi strategici per il Made in Italy e con cui ha consolidate relazioni commerciali. Nelle circa 130 iniziative realizzate ad oggi nell'ambito delle attività di Business Promotion, in presenza, in modalità digitale e in occasione di primari eventi fieristici in Italia e all'estero, sono stati coinvolti circa 4.000 esportatori, in larga misura PMI, e buyer provenienti da un'ampia gamma di settori, dall'energia, alle infrastrutture, all'agroalimentare.

**SACE** è il gruppo assicurativo-finanziario italiano, direttamente controllato dal Ministero dell'Economia e delle Finanze, specializzato nel sostegno alle imprese e al tessuto economico nazionale attraverso un'ampia gamma di strumenti e soluzioni a supporto della competitività in Italia e nel mondo. Da quarantacinque anni, il Gruppo SACE è il partner di riferimento per le imprese italiane che esportano e crescono nei mercati esteri. Supporta, inoltre, il sistema bancario per facilitare, con le sue garanzie finanziarie, l'accesso al credito delle aziende per sostenerne la liquidità e gli investimenti per la competitività e la sostenibilità nell'ambito del Green New Deal italiano, a partire dal mercato domestico. Con un portafoglio di operazioni assicurate e investimenti garantiti pari a 164 miliardi di euro, SACE, insieme a tutte le società del Gruppo – SACE FCT che opera nel factoring, SACE BT attiva nei rami Credito, Cauzioni e Altri danni ai beni e SACE SRV, specializzata nelle attività di *data collection* e di gestione del patrimonio informativo – è al fianco di oltre 40 mila aziende, soprattutto PMI, supportandone la crescita in Italia e in più di 200 Paesi nel mondo.

Contatti per i media

SACE | Ufficio Stampa  
[ufficiostampa@sace.it](mailto:ufficiostampa@sace.it)  
[Media gallery](#)

