

Comunicato Stampa

Opportunità di business in Messico per le imprese italiane grazie a SACE, BNP Paribas, BBVA e HSBC

Un pool di banche composto da BNP Paribas come Facility Agent e insieme a Banco Bilbao Vizcaya Argentaria SA - Milan Branch (“BBVA”) e HSBC Bank plc. nei ruoli di Mandated Lead Arrangers e Bookrunners ha erogato un finanziamento del valore di 475 milioni di euro garantito da SACE nell’ambito della Push Strategy in favore del Ministero delle Finanze del Messico e destinato a progetti di sviluppo nei settori dei trasporti, marittimo, ambiente ed energetico

Roma, 17 Novembre 2022 – Grazie alla Push Strategy, l’iniziativa con cui SACE fa da apripista all’export italiano in mercati ad alto potenziale, le piccole e medie imprese italiane saranno aiutate ad entrare in contatto con il Ministero delle Finanze messicano e i dipartimenti e società collegate o partecipate dal Governo locale per esplorare nuove opportunità di business legate a progetti nei settori, tra gli altri, dei trasporti, marittimo, ambiente, servizi urbani, energetico e cultura. Il Messico è la **15ma economia mondiale** e il secondo Paese per dimensioni demografiche ed economiche in America Latina, dopo il Brasile, e gode di una posizione strategica nel subcontinente americano che ne fa un’economia realmente integrata nelle catene di valore regionali e globali. Fa parte dell’accordo di libero scambio del NAFTA ed è membro dell’OCSE dal 1994, primo Paese dell’America Latina ad accedervi.

Un pool di banche composto da BNP Paribas, BBVA e HSBC ha erogato un finanziamento (Senior Unsecured Term Loan) di 475 milioni di euro in favore della Secretaria de Hacienda y Credito Publico, ossia il Ministero delle Finanze del Messico, garantito da SACE nell’ambito della Push Strategy per supportare, nell’arco del quadriennio 2022-2025, il piano di sviluppo annunciato dal governo messicano che prevede investimenti complessivi di 407,5 miliardi di dollari relativi a progetti nuovi o già in fase di esecuzione. Vista l’ampiezza del piano di investimenti e dei potenziali settori coinvolti, l’iniziativa rappresenta una grande opportunità per le imprese italiane e per la crescita dell’export del nostro Paese.

Per sfruttare al meglio le piene potenzialità di un mercato come quello messicano, SACE organizzerà incontri di *business matching* per mettere in contatto il Ministero delle Finanze messicano e gli enti e società del perimetro pubblico con le piccole e medie imprese italiane attive nelle *supply chain* di riferimento e potenzialmente interessate. Saranno coinvolte anche le associazioni di categoria maggiormente rappresentative dei settori che saranno di volta in volta segnalati come prioritari dal Governo Messicano.

“Accrescere le opportunità di business per gli esportatori italiani è da sempre una delle attività principali di SACE nel ruolo di Export Credit Agency e siamo soddisfatti di aver concluso la prima operazione con il Ministero delle Finanze messicano nell’ambito della Push Strategy, strategica per la crescita dell’export del Made in Italy, soprattutto in questo periodo di ripartenza. – ha dichiarato Livio Mignano, Responsabile della Rete Internazionale di SACE - Oggi più che mai è

fondamentale la forte collaborazione e sinergia con partner come BNP Paribas, BBVA e HSBC per un approccio strategico di supporto alle imprese italiane esportatrici”.

*“BNP Paribas è da tempo partner bancario di fiducia e leader negli accordi di finanziamento garantiti da SACE ed in particolare sul prodotto SACE Push, che sin dalla sua introduzione ci ha visto impegnati in diverse geografie e settori economici - ha dichiarato **Luca Lunari, MD BNP Paribas Export finance EMEA & head of Export finance Italy** - Siamo orgogliosi di poter mettere a disposizione il nostro know-how e la nostra lunga esperienza anche per questa operazione con il Ministero delle Finanze del Messico, che ci vede impegnati nei ruoli di Bookrunner, MLA e Facility Agent. L’obiettivo comune è contribuire a rafforzare il commercio bilaterale tra Italia e Messico, rispettivamente uno dei Paesi Domestici del Gruppo e una presenza chiave nell’area geografica delle Americhe.”*

*"Questo accordo rappresenta un'opportunità unica per BBVA di sostenere due aree geografiche fondamentali per la banca: l'Italia e la sua comunità di esportatori che possono beneficiare di futuri contratti nell'ambito di questo programma SACE push e il Messico, un'economia in cui BBVA Mexico svolge un ruolo fondamentale nel sostenere sia il settore pubblico che quello privato", le parole di **David Albagli, Managing Director e Head of Structured Trade Finance Europe di BBVA.***

*“Questo è un ulteriore esempio di come HSBC offra soluzioni di finanziamento innovative in Messico, mercato fondamentale dell’America Latina. SACE rappresenta per noi una ECA chiave per il nostro business relativo all’Export Finance, nel quale siamo arranger estremamente attivi. Inoltre, questa operazione è la dimostrazione della capacità di HSBC di combinare il valore aggiunto della presenza sul territorio con la sua rete globale e di fornire ai clienti la migliore esperienza sui prodotti. Abbiamo chiuso 12 operazioni Push untied con SACE dall’inizio del programma e rimaniamo leader in questa offerta di prodotti innovativi”, hanno dichiarato **Sam Lippitt, Head of Export and Asset Finance Americas di HSBC,** e **Alessandro Mazzi, Head of Export and Asset Finance per il franchise italiano di HSBC.***

Il **Messico** è uno dei paesi più dinamici per le esportazioni italiane, come si legge nel **Rapporto Export** (scaricabile [qui](#)) presentato lo scorso 14 settembre, e le imprese potranno cogliere opportunità di fornitura integrandosi sempre più nelle catene di approvvigionamento di player nazionali, in settori che spaziano dagli apparecchi elettrici ai mezzi di trasporto, dalla chimica all’agroalimentare. Infatti, il potenziale per l’export italiano ha ancora importanti margini di espansione: con una **crescita del 14%, nel 2022 tornerà ai massimi del biennio 2017-2018 (€4,2 miliardi) per superarli nel 2023 (+4,5%)**. Accanto alle opportunità offerte dal settore privato sarà appunto importante cogliere quelle dal pubblico, a partire dalle infrastrutture. Nel privato, buone le prospettive per prodotti chimici, gomma e plastica e metalli, con previsioni in crescita a doppia cifra nel 2022 per tutti i comparti e ancora in aumento nel 2023; tali previsioni sono già corroborate dai primi due trimestri dell’anno che riportano una crescita cumulata del nostro export superiore al 40%.

SACE è la società assicurativo-finanziaria italiana, controllata da parte del Ministero dell’Economia e delle Finanze, specializzata nel sostegno alle imprese e al tessuto economico nazionale attraverso un’ampia gamma di strumenti e soluzioni a supporto della competitività in Italia e nel mondo. Da oltre quarant’anni, SACE è il partner di riferimento per le imprese italiane che esportano e crescono nei mercati esteri. Supporta inoltre il sistema bancario per facilitare con le sue garanzie finanziarie l’accesso al credito delle aziende, con un ruolo rafforzato dalle misure straordinarie previste dal Decreto Liquidità e dal Decreto Semplificazioni. Le recenti misure hanno, infatti, ampliato il mandato di SACE oltre il tradizionale supporto all’export e all’internazionalizzazione, aggiungendo importanti tasselli come il sostegno agli investimenti delle imprese sul mercato domestico e le garanzie per i progetti green nell’attuazione del Green New Deal italiano. Un nuovo mandato che rende SACE un’istituzione impegnata per la promozione dello sviluppo del Sistema Paese. Con un portafoglio di operazioni assicurate e investimenti garantiti pari a 165 miliardi di euro, SACE serve oltre 25 mila aziende, soprattutto PMI, supportandone la crescita in Italia e in circa 200 mercati esteri.

Contatti per i Media: Ufficio Stampa SACE | 06 6736888 | ufficiostampa@sace.it | [Media Gallery](#)

BNP Paribas è la banca leader dell'Unione Europea e un key player nel settore bancario internazionale. Opera in 65 paesi e conta quasi 190.000 dipendenti, di cui quasi 145.000 in Europa. Il Gruppo ha posizioni chiave nei suoi tre principali settori di attività: Commercial, Personal Banking & Services per il commercial & personal banking del Gruppo e diverse attività specializzate tra cui BNP Paribas Personal Finance e Arval BNP Paribas; Investment & Protection Services per soluzioni di risparmio, investimento e protezione; e Corporate & Institutional Banking, focalizzato su clienti corporate e istituzionali. Sulla base del suo modello fortemente diversificato e integrato, il Gruppo aiuta tutti i suoi clienti (privati, associazioni di comunità, imprenditori, PMI, aziende e clienti istituzionali) a realizzare i loro progetti attraverso soluzioni che spaziano dal finanziamento, all'investimento, al risparmio e all'assicurazione di protezione. In Europa, BNP Paribas ha quattro mercati domestici: Belgio, Francia, Italia e Lussemburgo. Il Gruppo sta implementando il suo modello integrato di banca commerciale e personale in diversi paesi del Mediterraneo, Turchia, Europa orientale e attraverso un'ampia rete nella parte occidentale degli Stati Uniti. In qualità di attore chiave nel settore bancario internazionale, il Gruppo ha piattaforme e linee di business leader in Europa, una forte presenza nelle Americhe e un'attività solida e in rapida crescita nell'Asia-Pacifico.

BNP Paribas ha implementato un approccio di Corporate Social Responsibility in tutte le sue attività, consentendole di contribuire alla costruzione di un futuro sostenibile, garantendo nel contempo le prestazioni e la stabilità del Gruppo.

BBVA è un gruppo internazionale di servizi finanziari incentrato sul cliente, fondato nel 1857. Il Gruppo ha una forte posizione di leadership nel mercato spagnolo, è il più grande istituto finanziario in Messico e ha franchises leader in Sud America. È anche il principale azionista di Garanti BBVA in Turchia e ha un'importante attività bancaria di investimento nei mercati finanziari negli Stati Uniti. Il suo scopo è quello di portare opportunità a tutti, sulla base delle reali esigenze dei nostri clienti: fornire le migliori soluzioni, aiutarli a prendere le migliori decisioni finanziarie, attraverso un'esperienza facile e conveniente. L'istituzione poggia su valori solidi: Il cliente è al primo posto, pensiamo in grande e siamo una squadra. Il suo modello di banca responsabile aspira a raggiungere una società più inclusiva e sostenibile.

BBVA in Italia dopo dodici mesi

A fine ottobre, BBVA aveva raggiunto più di 130.000 clienti. Nel corso di questi primi dodici mesi, BBVA ha integrato un'ampia gamma di servizi digitali nella sua offerta in Italia, consentendo ai clienti di svolgere le loro operazioni quotidiane in modo agile. L'app di BBVA è tra le tre app bancarie valutate al meglio in Italia su Google e iOS. Le valutazioni si attestano rispettivamente a 4,7 e 4,8 punti, molto vicine al punteggio massimo di 5.

Contatti Media

Media Relations BNL BNP Paribas: Maurizio Cassese, Francesco de Conciliis - Tel. +39 06.42925362 - Email: press.bnl@bnpparibas.com - Twitter: [@BNL_PR](https://twitter.com/BNL_PR)

BBVA Italia contact details:

Barabino & Partners

Francesco Faenza: +39 3458316045

f.faenza@barabino.it

Serena Galdo: +39 3451464956

s.galdo@barabino.it

Per maggiori informazioni su BBVA vai su: <https://www.bbva.com>

HSBC Bank plc

Con sede a Londra, HSBC Bank plc è una controllata di HSBC Holdings plc. È incaricata di gestire il business europeo di HSBC, oltre a quello retail e alla maggior parte delle attività di commercial banking nel Regno Unito. HSBC Bank plc mira a diventare la principale banca internazionale wholesale in Europa, a cui si aggiunge una specifica attività di wealth e personal banking. La banca favorisce gli scambi commerciali in Europa e tra la regione e le altre giurisdizioni in cui il Gruppo HSBC è presente. Con asset pari a 710 miliardi di sterline, al 30 giugno 2022, HSBC Bank plc è una delle principali organizzazioni europee di servizi bancari e finanziari. Vanta una presenza in Armenia, Belgio, Isole del Canale e Isola di Man, Repubblica Ceca, Francia, Germania, Grecia, Irlanda, Italia, Israele, Lussemburgo, Malta, Olanda, Polonia, Russia, Sudafrica, Spagna, Svezia, Svizzera e Regno Unito.

Per ulteriori informazioni – Community:

Pasquo Cicchini – pasquo.cicchini@community.it - +39 345 146 2429

Martina Iozzia – martina.iozzia@community.it - +39 335 847 3737