



16 luglio ore 17:00
Guide doganali - le destinazioni trend per l'export
Italiano

SAPERE PER SAPERSI MUOVERE

Veronica Di Luca, Consulting Department Coordinator Easyfrontier



LE GIUSTE DOMANDE

"Un viaggio di mille miglia comincia sempre con il primo passo"

Lao Tzu

- SACE Citazione perfetta scelta da SACE nella pagina del sito dedicata alle Guide Doganali
- SACE Perché?
- SACE Perché una meta ci sembra sempre tanto lontana finché non ci mettiamo in cammino per raggiungerla
- SACE E questo vale anche per una meta "commerciale": come approccio un nuovo mercato? Come posso conoscere le opportunità connesse ad un paese con cui già sto lavorando?
- SACE Cominciando a pormi le giuste domande...

LE GUIDE

-  In quest'ottica sono nate le Guide Doganali
-  Focalizzando l'attenzione su
-  Temi doganali (e non solo) “caldi” e attualissimi, come, ad esempio, la digitalizzazione delle procedure doganali o l'e-commerce
-  Paesi che già hanno un background importante per quel che riguarda l'import/export con la UE e, altresì, paesi con grandi potenzialità di sviluppo commerciali con l'UE

PUNTI FOCALI

-  Ovviamente, ogni paese ha le sue particolarità, MA
-  Alcuni temi sono **SEMPRE** importanti, a prescindere dalla destinazione, addirittura **strategici**
-  E questi, magari in forme diverse, sono presenti in tutte le Guide

TEMI

- SACE  Classificazione doganale
- SACE  Accordi in tema di origine, Relazioni bilaterali
- SACE  Procedure di sdoganamento
- SACE  Restrizioni, Embarghi, Barriere
- SACE  Semplificazioni

SEMPLIFICAZIONI E OPPORTUNITÀ

-  Conoscere i temi descritti, le loro modalità di gestione nei paesi con cui si intrattengono relazioni commerciali vuol dire
-  Non correre rischi inutili, ma anche
-  Valorizzare al massimo le opportunità che si presentano
-  Esportatore Autorizzato, Sistema REX, Procedura ordinaria presso luogo approvato...e
-  AEO - *Trust and Check* = centralità delle aziende che “sanno per sapersi muovere”